

Alain Delgrande prend la présidence de Document Channel, nouvelle entité créée avec arvato services, acteur majeur de la Relation Client, et STS Group N°1 européen du logiciel d'archivage et d'échanges numériques à valeur probatoire.

Paris, le 25 août 2008 – Alain Delgrande rejoint la division arvato services, acteur majeur de la Relation Client, du groupe Bertelsmann pour créer et lancer, avec STS Group, N°1 européen du logiciel d'archivage et d'échanges numériques à valeur probatoire, la filiale Document Channel, dédiée à la gestion et aux échanges du document «full Web».

Après une expérience de 17 années chez Xerox, Alain Delgrande rejoint le groupe La Poste début 2001 dans le cadre de son développement dans les nouvelles technologies. Il prend alors la présidence de Maileva et Aspheria, filiales totalement dédiées aux solutions numériques de la gestion externalisée du document et du courrier.

Convaincu de la force que peut apporter le numérique dans la gestion du document au sein des entreprises, et après avoir passé deux ans au sein du groupe PPR comme président de Surcouf, il décide de rejoindre la Division arvato services du groupe Bertelsmann pour créer et lancer, avec la solution STS Suite, la filiale Document Channel.

Une filiale dédiée à la gestion et aux échanges du document «full Web» avec pour ambition de faire de la nouvelle économie du document une réalité pour toutes les entreprises.

Un lancement stratégique pour arvato services et STS Group dans le cadre du développement de leurs activités respectives de services et d'édition en entrant sur le marché du Web et en proposant en ligne, l'ensemble des solutions les plus avancées et les plus hautes, en matière de gestion documentaire numérique et mixtes papier.

À propos de arvato services

arvato services est une des six divisions du groupe Bertelsmann. arvato services® est aujourd'hui une marque incontournable de la prestation de services en Relation Client en France et en Europe, en proposant une combinaison d'expertises dans les métiers des Marketing Direct, Marketing Services, Logistique et Centre de Contacts. En 2007, les activités de la marque arvato services ont généré un chiffre d'affaires de 1,8 milliards d'euros, avec 28 000 collaborateurs en Europe et un chiffre d'affaires de 278 millions d'euros et 7 000 collaborateurs pour le marché Français.

À propos de STS Group

Leader en Europe de l'Echange et de l'Archivage Electronique à valeur probatoire, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS Suite est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS Group d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo€ en 2007 pour un résultat net de 3,5 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes. STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact presse :

i&e Consultants pour arvato services :

Carissa Dupont - 01 56 03 1 3 94 – cdupont@i-e.fr

Ilham Ennaciri – 01 56 03 12 57 – iennaciri@i-e.fr

ITGS PR pour STS Group : Bernard Moal – 01 58 88 38 54 - bmoal@itgspr.fr